



# wir suchen dich.

## Mitarbeiter/in Geschäftskundenvertrieb (m/w/d)

### Deine Aufgaben:

- Umfassende Vertriebserfahrung, sowohl im Privatkunden- als auch im Geschäftskundenumfeld
- Nachweisbare Erfolge in der Akquisition von Kunden professioneller ITK-Dienste
- Interesse an Geschäftskundenlösungen für Kommunikationsanforderungen
- Affinität auch für die technische Lösungskoordination und Projektbetreuung bis zur Übergabe an Kunden
- Technische Grundverständnis zu SIP- und IP-Diensten
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Fachabteilungen wie Technik und Marketing
- Du berätst und verkaufst unsere Telekommunikationsprodukte an Geschäftskunden/Privatkunden
- Du erstellst Angebote für individuelle Anforderungen der Kunden
- Du pflegst bestehende Kundenbeziehungen und bist verantwortlich für die Neukundenakquise

### Dein Profil:

- Spaß am Verkaufen und an technischen Lösungen
- Loyale Vertretung des Unternehmens nach außen
- Mindestens 3 Jahre nachweisliche Verkaufs- und Vertriebserfahrung
- Du besitzt fundierte Kenntnisse in der Breitbandbranche und der Kommunikationstechnologie
- Du hast ein selbstsicheres Auftreten und hast Geschick im Umgang mit Kunden
- Kunden- und serviceorientierte Denkweise sowie herausragende Kommunikationsfähigkeiten
- Hohe Eigeninitiative und Selbstständigkeit sind Teil deiner Persönlichkeit
- Du bist es gewohnt, aktiv Kunden zu besuchen und besitzt einen gültigen Führerschein der Klasse B

### Das bieten wir:

- Gleitzeit, i.d.R. ein flexibles Arbeitszeitkonto, 30 Tage Urlaub
- Attraktive Vergütung sowie viele Zusatzleistungen
- Möglichkeit zum Homeoffice
- Förderung Deiner individuelle Weiterbildung und -entwicklung

Wir freuen uns auf Deine aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen. Senden Sie uns diese bitte per E-Mail an [bewerbung@helinet.de](mailto:bewerbung@helinet.de).